

Bijlagen

Naam:	Liset van Doorn
Studentnummer:	2091840
Functie:	Stagiaire juridische zaken
Organisatie:	Movexx International
Opleiding:	Avans Hogeschool Den Bosch
Afstudeerperiode:	september 2017 - januari 2018
Afstudeermentor:	Iris van Ravenswaaij
Afstudeerdocenten:	Joe Wesseling & Marloes Strooper
Datum:	9 januari 2018

Inhoud

Bijlage 1: Interview Iris van Ravenswaaij	3
Bijlage 3: Analyse distributieovereenkomsten van Movexx International	6
Bijlage 4: Vergelijking distributieovereenkomsten	17
Bijlage 5: contractbepalingen.....	24
Bijlage 6: Hoge Raad SNU Stedin/ Gemeente de Ronde Venen.....	25
Bijlage 7: Distributieovereenkomst Movexx International	26
Bijlage 8: Telefoongesprek Thomas Schwab	29
Bijlage 9: Uitspraak Volvo Car Germany.....	30

Bijlage 1: Interview Iris van Ravenswaaij

Op 27 november 2017 kwam de onderzoeker bij Movexx International om een interview te houden over de beëindiging van de distributieovereenkomsten. Aanwezig bij dit interview was Iris van Ravenswaaij.

Onderwerpen waar ik zeker een antwoord op wil hebben

- + Waar ligt de voorkeur van het bedrijf: bij bepaalde of onbepaalde tijd contracten?
- + Wat is volgens het bedrijf een redelijke opzegtermijn?
- + Vindt het bedrijf het belangrijk dat er bij de opzegging een reden wordt gegeven voor de opzegging?
- + Hoe kijkt het bedrijf aan tegen vergoedingen die bij een rechtmatige beëindiging moeten worden betaald?
- + Wat vindt het bedrijf overmachtssituaties waarbij zeker een per directe beëindiging mag plaatsvinden?
- + Heeft het bedrijf onvoorziene omstandigheden die uitgesloten moeten worden in de overeenkomst?
- + Wat voor regeling wil het bedrijf als er wordt gekeken naar de tekortkoming in de nakoming? Directe beëindiging, geen beëindiging enz.
- + Wil het bedrijf dat alle regels die in de overeenkomst zijn afgesproken, ook de regels zijn waar de rechter naar kijkt zonder een heel groot aandeel van redelijkheid en billijkheid?

Het verloop van het interview

- + Welkom heten/koffie/thee nemen.

Het doel van dit interview is te achterhalen welke voorkeuren Movexx International heeft bij de beëindiging van de distributieovereenkomst, zodat onderzoeker een aanbeveling kan doen betreffende de bepalingen in de distributieovereenkomsten.

Algemeen

+ Wat vind je belangrijk bij de beëindiging van een distributieovereenkomst?

Iris van Ravenswaaij: Ik vind het belangrijk dat alle partijen eerlijk behandeld worden. Dus allebei de partijen evenveel kansen en dezelfde regeling. Volgens de wet beëindigen is voor mij ook belangrijk. Of bedoel je dit soort antwoorden niet?

Interviewer: Dit is gewoon om te inventariseren waar jij aan denkt bij het beëindigen van de overeenkomst.

Iris van Ravenswaaij: Oh dus een soort inleiding.

Interviewer: Bijvoorbeeld.

+ Wat wilt Movexx International geregeld hebben in de distributieovereenkomsten over de beëindiging?

- Voor alle partijen helder wat de afspraken zijn. Ik wil hebben geregeld hoe er opgezegd kan worden en hoelang je ervoor nodig hebt om de overeenkomst ook echt op te zeggen. En iets geregeld over de concurrentie. Niet direct met een concurrent samenwerken. Wanneer mag er niet worden opgezegd. Hoelang heb je nog verplichtingen na het contract. Geen geldboetes waar mogelijk.

Looptijd contract

+ Hoe lang lopen de overeenkomsten gemiddeld bij Movexx International?

Wel voor meerdere jaren. Vaak voor lange tijd. Zo lang mogelijk bij dezelfde dealer blijven.

+ Heeft Movexx International bepaalde of onbepaalde tijd overeenkomsten? Waar ligt de voorkeur?

Onbepaalde tijd met opzegtermijn is het makkelijkst voor mijn gevoel. Met een notitie in een contract dat aanpassingen mogelijk zijn met een aanvullende brief. Dan kunnen we het aanpassen als een contract lang duurt. Ik bedoel we hebben geen jurist in dienst die in de gaten houdt welke contracten zijn verlopen en welke niet. Daardoor is een overeenkomst voor bepaalde tijd niet handig. Die laten we altijd te lang doorlopen.

+ Hoe denkt Movexx International over een minimale looptijd?

Je hebt een jaar nodig om te kijken of je het met elkaar eens bent of niet. Een half jaar is oriëntatie. Daarna begint de handel pas te lopen. Eerder dan een jaar kan je dus niet opzeggen. Dus je hebt zeker een jaar nodig.

Opzegtermijn

+ Wat vindt je een redelijke opzegtermijn voor het beëindigen van een contract?

Ik denk 6 maanden, dat dat gewoon prima is. Minimaal 6 maanden en elk jaar een maand. Zo iets. Aan de andere kant wil je niet vastzitten aan een dealer die niet meer wilt. Ik denk toch dat 6 maanden prima is. Niet meer. Dus als het kan zes maanden.

+ Wil Movexx International ook een opzegtermijn hebben als een dealer de overeenkomst beëindigd?

Ja ik wil dat de contracten beide kanten opwerken. Iedereen gelijk. Ik moet ook een nieuwe dealer vinden.

Belangrijke reden.

+ Kan je situaties bedenken waarbij er bij de opzegging geen reden hoeft te worden gegeven?

Het is fijn om te weten waarom er wordt opgezegd. Andersom moet het ook. Wij geven altijd een reden, ook al is die reden dat er een betere dealer is gevonden. Er moet dus gewoon een reden worden gegeven. Door zowel Movexx als de dealer.

+ Vind je het belangrijk dat er een reden wordt gegeven als een overeenkomst met Movexx International wordt beëindigd? En ben je bereid zelf een reden te geven als je de distributieovereenkomst wilt beëindigen?

Zie vorig antwoord.

Vergoeding

+ Vind je dat een dealer waarbij het contract op een rechtmatige manier wordt beëindigd een vergoeding moet worden gegeven? Waarom wel/niet?

Geen vergoedingen. Daar hou ik helemaal niet van. Ik wil helemaal geen vergoeding betalen. Misschien enkel als er een fout bij de opzegging is geweest. Maar gewoon betalen echt niet.

+ Wat zijn redenen waarvan jij vindt dat Movexx International een vergoeding moet betalen bij het beëindigen van de overeenkomst?

Iris van Ravenswaaij: Helemaal geen vergoeding, nooit niet.

interviewer: Ook niet als er bepaalde voorwaarden niet worden nagekomen?

Iris van Ravenswaaij: Misschien als het contract wordt geschonden door direct met een concurrent te dealen. Sowieso bij schenden van contract kan een mogelijkheid zijn.

Contractsbepalingen

+ Wat vindt je een voorbeeld van een overmachtsituatie waarbij een directe beëindiging mag plaatsvinden?

Als daar niets uitkomt: Is faillissement een reden? Is extreem weer een reden?

Als de eigen vermogenswaarde zo slecht is dan zou het contract wel ontbonden kunnen worden, maar liever naar vooruitbetalen dan helemaal stoppen met dealers. 30 dagen na levering bij goede betaling betalen. Anders vooruit, zo'n bepaling. Eigenlijk wil ik helemaal niet dat de overeenkomst snel kan worden beëindigd. liever dat de dealer vooruit moet betalen.

Ook met faillissement enzo mag het contract ontbonden worden. Of surseance.

Onder eigen naam verkopen en Movexx eraf halen, dan dringende reden voor beëindigen.

Op het moment dat ze de concurrent ernaast gaan verkopen.

+ Stel er is een tekortkoming in de nakoming (eventueel uitleggen wat dat is, wettelijk gezien). Wat is het beleid van Movexx ten opzichte van deze tekortkoming? (over het niet op tijd leveren, niet op tijd betalen, defect leveren)

Tekortkoming dan via de wet, hoeft niet in contract. Anders worden de contracten zo lang.

Target niet halen dan per direct opzeggen.

+ Hoe omvangrijk moet de overeenkomst zijn? (Bij onduidelijkheid: Moeten alle voorwaarden, regels en verwachtingen worden afgesproken in de overeenkomst?)

Geen boekwerk. De belangrijke dingen moeten erin, maar meer ook niet. Dus wel voldoende maar niet teveel.

Overig

+ Bedraagt het marktaandeel van Movexx International meer dan 30% van het relevante marktaandeel, denk je?

Hier is nooit onderzoek naar gedaan, ik kan het dus niet onderbouwen. In sommige gevallen misschien net maar over het algemeen komen wij niet aan de 30%.

+ Handelt Movexx International met afnemers die meer dan 30% van het relevante marktaandeel hebben?

Movexx heeft op dit moment niet zo'n grote dealer denk ik. Maar ook dit is nooit onderzocht.

+ Draagt Movexx International veel distributeurs op om investeringen te doen?

Aan het begin van de overeenkomst moeten er demomachines worden gekocht.

Dat is het enige. Doorlopend moeten er beurzen gedraaid worden. Dat is verplicht. Movexx International stelt de beurzen niet vast, dat mogen ze zelf doen. Als het maar gebeurt.

+ Heeft Movexx International een terugkoopbeleid voor de producten die na de beëindiging niet zijn verkocht?

Alle machines zijn vaak al verkocht als het contract wordt opgezegd, maar altijd bereid om terug te kopen. Met lease kopen wij terug. Wel voor een lagere prijs.

+ Heeft Movexx International prijsafspraken met de dealers?

Nee dat doen we niet. Volgens mij mag dat ook niet.

Bijlage 3: Analyse distributieovereenkomsten van Movexx International

Dealer	Soort overeenkomst	Beëindiging onder normale omstandigheden	Beëindiging onder bijzondere omstandigheden	Aanvullen door Algemene Voorwaarden
1 AR	Geen overeenkomst	n.v.t.	n.v.t.	n.v.t.
2 AT	Bepaalde tijd overeenkomst + verlenging voor nog een bepaalde tijd Nu stilzwijgend verlengd	Om de overeenkomst op te zeggen en niet te laten verlengen, moet een opzegtermijn van 6 maanden in acht worden genomen	Als de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt	Orgalime
3 AT	Bepaalde tijd + automatisch verlengd met 1 jaar	Om de overeenkomst op te zeggen en niet te laten verlengen, moet een opzegtermijn van 6 maanden in acht worden genomen	Als de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt	Orgalime
4 AU	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd naar overeenkomst onbepaalde tijd	Niets over geregeld	Als distributeur niet meer doorgaat in zijn bedrijfsvoering	Metaalunievoorwaarden
5 BE	Onbepaalde tijd	Opzegtermijn van 6 maanden	Niets over geregeld	Metaalunievoorwaarden
6 BE	Bepaalde tijd maar stilzwijgend verlengd.	Niets over geregeld	Niets over geregeld	Metaalunievoorwaarden
7 BR	Bepaalde tijd. stilzwijgend verlengd	Niets over geregeld.	Niets over geregeld.	Metaalunievoorwaarden
8 BR	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd LET OP IS NOOIT ONDERTEKEND DOOR WEDERPARTIJ	Niets over geregeld	Niets over geregeld	Metaalunievoorwaarden

9 CH	Bepaalde tijd automatisch verlengd voor nog een bepaalde tijd	Om de overeenkomst op te zeggen en niet te laten verlengen, moet een opzegtermijn van 6 maanden in acht worden genomen	Als de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt	Orgalime
10 CN	Bepaalde tijd. automatisch verlengd voor nog een bepaalde tijd	Binnen de eerste bepaalde tijd, kan de overeenkomst niet worden opgezegd	Niets over geregeld	Geen
11 CZ	Bepaalde tijd. daarna verlengd voor een bepaalde tijd	Opzeggen kan voor verlengen maar opzegtermijn van 6 maanden	Niet doorgaan distributeur, dan contract beëindigd Als de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt	Metaalunievoorwaarden
12 DE	Bepaalde tijd. Daarna verlengd voor een bepaalde tijd Nu stilzwijgend verlengd	Opzeggen kan voor verlengen maar opzegtermijn van 6 maanden	Als de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt Bij verkoop distributeur dan einde contract	Orgalime
13 DE	Bepaalde tijd. Daarna verlengd voor een bepaalde tijd	Opzeggen kan voor verlengen maar opzegtermijn van 6 maanden	Bij verkoop distributeur dan einde contract Als de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt	Orgalime

14 DE	Bepaalde tijd. Daarna verlengd voor een bepaalde tijd Nu stilzwijgend verlengd	Opzeggen kan voor verlengen maar opzegtermijn van 6 maanden	Bij verkoop distributeur dan einde contract Als de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt	Orgalime
15 DE	Bepaalde tijd. Daarna verlengd voor een bepaalde tijd	Opzeggen kan voor verlengen maar opzegtermijn van 6 maanden	Bij verkoop distributeur dan einde contract Als de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt	Orgalime
16 DE	Bepaalde tijd Daarna verlengd voor een bepaalde tijd Nu stilzwijgend verlengd	Opzeggen kan voor verlengen maar opzegtermijn van 6 maanden	Bij verkoop distributeur dan einde contract Als de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt	Orgalime
17 DE	Bepaalde tijd Daarna verlengd voor een bepaalde tijd Nu stilzwijgend verlengd	Opzeggen kan voor verlengen maar opzegtermijn van 6 maanden	Bij verkoop distributeur dan einde contract Als de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt	Orgalime
18 DE	Bepaalde tijd	Niets over geregeld	Niets over geregeld	Metaalunievoorwaarden

19 DE	Bepaalde tijd Daarna verlengd voor een bepaalde tijd Nu stilzwijgend verlengd	Opzeggen kan voor verlengen maar opzegtermijn van 6 maanden	Niets over geregeld	Orgalime
20 DE	Bepaalde tijd	Niets over geregeld	Distributeur verkocht dan einde overeenkomst	Orgalime
21 DE	Bepaalde tijd Daarna verlengd voor een bepaalde tijd Nu stilzwijgend verlengd	Opzeggen kan voor verlengen maar opzegtermijn van 6 maanden	Distributeur verkocht dan einde overeenkomst Als de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt	Orgalime
22 DE	Bepaalde tijd Daarna verlengd voor een bepaalde tijd	Opzeggen kan voor verlengen maar opzegtermijn van 6 maanden	Distributeur verkocht dan einde overeenkomst Is de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt	Orgalime
23 DE	Bepaalde tijd Daarna verlengd voor een bepaalde tijd	Opzeggen kan voor verlengen maar opzegtermijn van 6 maanden	Distributeur verkocht dan einde overeenkomst	Orgalime

24 DE	Bepaalde tijd Daarna verlengd voor een bepaalde tijd Nu stilzwijgend verlengd	Opzeggen kan voor verlengen maar opzegtermijn van 6 maanden	Distributeur verkocht dan einde overeenkomst Is de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt	Orgalime
25 DE	Geen overeenkomst aanwezig	n.v.t.	n.v.t.	n.v.t.
26 DE	Bepaalde tijd Daarna verlengd voor een bepaalde tijd	Opzeggen kan voor verlengen maar opzegtermijn van 6 maanden	Distributeur verkocht dan einde overeenkomst als de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt	Orgalime
27 DK	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd	Niets over afgesproken	Niets over afgesproken	Metaalunievoorwaarden.
28 ES	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd		Bij de beëindiging van de distributeur beëindigt ook de overeenkomst	Metaalunievoorwaarden
29 FI	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd	Niets over afgesproken	Niets over afgesproken	Metaalunievoorwaarden
30 Fr	Beëindigd			
31 Fr	Bepaalde tijd daarna verlengd voor nog een bepaalde tijd	Bij verlenging, 6 maanden opzegtermijn	Bij de beëindiging van de distributeur beëindigt ook de overeenkomst	Metaalunievoorwaarden
32 Fr	Beëindigd			
33 Fr	Beëindigd			

34 Fr	Bepaalde tijd daarna verlengd voor nog een bepaalde tijd	Bij verlenging, 6 maanden opzegtermijn	Bij de beëindiging van de distributeur beëindigt ook de overeenkomst als de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt	Metaalunievoorwaarden
35 HK	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd	Niets over geregeld	Bij de beëindiging van de distributeur beëindigt ook de overeenkomst	Metaalunievoorwaarden
36 HU	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd	Niets over geregeld	Bij de beëindiging van de distributeur beëindigt ook de overeenkomst	Orgalimevoorwaarden
37 ID	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd	Niets over geregeld	Bij de beëindiging van de distributeur beëindigt ook de overeenkomst	Metaalunievoorwaarden
38 IE	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd	Niets over geregeld	Niets over geregeld	Metaalunievoorwaarden
39 IL	Bepaalde tijd. Stilzwijgend verlengd	Niets over geregeld	Bij de beëindiging van de distributeur beëindigt ook de overeenkomst	Metaalunievoorwaarden
40 IN	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd	Niets over geregeld	Niets over geregeld	Metaalunievoorwaarden
41 IN	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd	Niets over geregeld	Niets over geregeld	Metaalunievoorwaarden

42 IN	Bepaalde tijd. Stilzwijgend verlengd	Niets over geregeld	Niets over geregeld	Metaalunievoorwaarden
43 IT	Geen overeenkomst	n.v.t.	n.v.t.	n.v.t.
44 IT	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd	Niets over geregeld	Bij de beëindiging van de distributeur beëindigt ook de overeenkomst	Metaalunievoorwaarden
45 JP.	Alleen een format nog geen overeenkomst			
46 KR.	Bepaalde tijd daarna verlengd voor nog een bepaalde tijd	Bij verlenging, 6 maanden opzegtermijn of verandering van de overeenkomst na een jaar	Bij de beëindiging van de distributeur beëindigt ook de overeenkomst als de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt	Metaalunievoorwaarden
47 MX.	Onbepaalde tijd	Niets over geregeld	Bij herhaaldelijke niet nakoming van de bepalingen, of het breken van het contract	n.v.t.
48 MX	Bepaalde tijd daarna verlengd voor nog een bepaalde tijd	Bij verlenging, 6 maanden opzegtermijn of verandering van de overeenkomst na een jaar	Bij de beëindiging van de distributeur beëindigt ook de overeenkomst als de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt	Metaalunievoorwaarden

49 MY	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd	n.v.t.	n.v.t.	Metaalunievoorwaarden
50 NL	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd	n.v.t.	n.v.t.	Metaalunievoorwaarden
51 NL	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd	n.v.t.	n.v.t.	Metaalunievoorwaarden
52 NO	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd	n.v.t.	n.v.t.	Metaalunievoorwaarden
53 NZ	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd	n.v.t.	n.v.t.	Metaalunievoorwaarden
54 PH	Geen overeenkomst aanwezig	n.v.t.	n.v.t.	n.v.t.
55 PL	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd	Niet aanwezig	Niet aanwezig	Metaalunievoorwaarden
56 RE	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd	Niet aanwezig	Niets aanwezig	Metaalunievoorwaarden
57 RO	Bepaalde tijd daarna verlengd voor nog een bepaalde tijd	Bij verlenging, 6 maanden opzegtermijn of verandering van de overeenkomst na een jaar	Bij de beëindiging van de distributeur beëindigt ook de overeenkomst als de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt	Metaalunievoorwaarden
58 RO	Geen overeenkomst aanwezig			

59 RS	Bepaalde tijd daarna verlengd voor nog een bepaalde tijd stilzwijgend verlengd	Bij verlenging, 6 maanden opzegtermijn of verandering van de overeenkomst na een jaar	Bij de beëindiging van de distributeur beëindigt ook de overeenkomst als de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt	Metaalunievoor waarden
60 RU	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd	Niet aanwezig	Niet aanwezig	Metaalunievoorwaarden
61 SE	Geen overeenkomst aanwezig	n.v.t.	n.v.t.	n.v.t.
62 SE	Geen overeenkomst aanwezig	n.v.t.	n.v.t.	n.v.t.
63 SE	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd Let op wordt opgezegd. Nu aan het onderhandelen over opzegtermijn	n.v.t.	n.v.t.	Metaalunievoorwaarden
64 SG	Bepaalde tijd daarna verlengd voor nog een bepaalde tijd	Bij verlenging, 6 maanden opzegtermijn of verandering van de overeenkomst na een jaar	Bij de beëindiging van de distributeur beëindigt ook de overeenkomst. als de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt	Orgalime
65 SI	Geen overeenkomst aanwezig	n.v.t.	n.v.t.	n.v.t.

66 SVN	Geen overeenkomst aanwezig	n.v.t.	n.v.t.	n.v.t.
67 TR	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd	Niet aanwezig	Bij de beëindiging van de distributeur beëindigt ook de overeenkomst	Metaalunievoorwaarden
68 UK	Bepaalde tijd daarna verlengd voor nog een bepaalde tijd	Bij verlenging, 6 maanden opzegtermijn of verandering van de overeenkomst na een jaar	Bij de beëindiging van de distributeur beëindigt ook de overeenkomst als de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt	Metaalunieconditions
69 UK	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd.	Niet aanwezig	Niet aanwezig	Metaalunievoorwaarden
70 USA	Bepaalde tijd Stilzwijgend verlengd.	Niet aanwezig	Niet aanwezig	Metaalunievoorwaarden
71 VN	Bepaalde tijd daarna verlengd voor nog een bepaalde tijd	Bij verlenging, 6 maanden opzegtermijn of verandering van de overeenkomst na een jaar	Bij de beëindiging van de distributeur beëindigt ook de overeenkomst als de distributeur minder dan 60% van de afgesproken hoeveelheid afneemt	Metaalunievoorwaarden

Orgalime:

- Als de levering zo lang duurt dat de max. vergoeding betaald moet worden is ontbinding mogelijk.
- Als het duidelijk is dat de leverancier niet gaat nakomen dan recht op beëindiging.
- Als de distributeur niet gaat nemen dan recht op beëindiging.
- Bij langer dan 6 maanden overmacht.
- Distributeur betaalt binnen 3 maanden na zekerheidsstelling en na 30 dagen om te betalen dan recht op beëindiging.

Metaalunievoorwaarden:

- Het te laat leveren van producten geeft onder geen enkel beding recht op ontbinding van de overeenkomst.
- Als een zaak geruild wordt en dat de machine niet terugkomt zoals geleverd, dan kan de leverancier de overeenkomst ontbinden.
- Na 6 maanden overmacht kan worden afgesproken dat de overeenkomst onmiddellijk wordt beëindigd.
- Wederzijds goedvinden mag de overeenkomst altijd beëindigd worden.

Bijlage 4: Vergelijking distributieovereenkomsten

	Model 1	Model 2	Model 3	Model 4	Model 5	Model 6
Taal	Nederlands	Nederlands	Engels	Engels	Duits	Duits
Bepaald/onbepaald	Bepaalde tijd, met mogelijkheid tot stilzwijgende verlenging tot maximaal 5 jaar.	Bepaalde tijd, mogelijkheid tot stilzwijgende verlenging.	Bepaalde tijd, daarna mogelijkheid tot stilzwijgende verlenging	Bepaalde tijd, mogelijkheid tot verlenging	Bepaalde tijd, mogelijkheid tot stilzwijgende verlenging	Onbepaalde tijd.
Normale beëindiging	Wil je geen stilzwijgende verlenging dan schriftelijk opzeggen met een opzegtermijn van drie maanden. Na 5 jaar loopt de overeenkomst van rechtswege af, tenzij drie maanden daarvoor schriftelijk een voorstel van verlenging	Opzeggen tegen het einde van de overeengekomen periode met een opzegtermijn van drie maanden.	Stilzwijgende verlenging tenzij een van de partijen anders aangeeft met een opzegtermijn van..... Elke partij kan de overeenkomst ontbinden na maanden opzegtermijn of na betaling van euro.	Om te verlengen moet dat 90 dagen van tevoren aangegeven worden zodat er 90 dagen over de nieuwe voorwaarden onderhandeld kan worden.	Beëindiging van de overeenkomst vereist een schriftelijke mededeling.	Iedere partij kan met een termijn van 6 maanden aan het einde van de maand beëindigen.

	wordt gedaan. geaccepteerd, dan nieuwe overeenkomst met zelfde bepalingen.					
Bijzondere beëindiging	Per direct opzeggen: - tekortschieten in de nakoming van een materiële verplichting van deze overeenkomst of een afzonderlijke koop/verkoop overeenkomst - de andere partij wordt in staat van faillissement verklaard, of (voorlopige) surseance van betaling of een andere soortgelijke regeling. -de andere	Leverancier gerechtigd om overeenkomst met onmiddellijke ingang te beëindigen indien zich zonder instemming van de leverancier een verandering voortoet bij de distributeur zoals een wijziging van activiteiten, zeggenschap, bestuur of aandeelhouders of een andere wijziging die van invloed is po de organisatie of het bedrijf van distributeur. Ook als de distributeur tekortschiet in de	Elke partij kan de overeenkomst na 90 dagen opzeggen als er een tekortkoming in de nakoming is. Er moet uitleg zijn over wat de tekortkoming is. Als er dan binnen 90 dagen de tekortkoming wordt verholpen, dan mag de overeenkomst niet worden opgezegd. De leverancier heeft het recht om na 60 dagen de overeenkomst op te zeggen als: De distributeur failliet is of andere vergelijkbare staat bereikt. Niet zoveel procent van de minimale afnameverplichting	Als één van de partijen de verplichting niet nakomt en hiervoor een geschreven waarschuwing is gegeven, dan kan de overeenkomst onmiddellijk worden beëindigd. Bij faillissement kan de overeenkomst per direct worden beëindigd. Als er een wisseling in het management plaatsvindt en dit zorgt voor grote veranderingen, dan mag de overeenkomst per direct worden beëindigd.	Vroegtijdige beëindiging kan met een opzegtermijn van 4 weken als de maandelijkse omzet 3 maanden lang lager is dan 250 euro.	Beide partijen kunnen beëindigen met belangrijke reden. zonder termijn. Sowieso belangrijke reden als een partij een wezenlijk beding verzuimt en dat verzuim doorzet 10 dagen na aanmaning. Ook als partij niet betaalt en dit al 30 dagen verzuimt. Ook als producent het merendeel van het overeengekomen product niet levert.

	partij heeft schuldeisers een akkoord aangeboden. -de andere partij is opgehouden te bestaan of ontbonden. - Een persoon anders dan verkrijgt controle over distributeur, of kan een meerderheid in de algemene vergadering uitoefenen. - Een wijziging in het management van distributeur die een negatief effect kunnen hebben op de werkzaamheden voor de distributeur.	nakoming van de overeenkomst. De distributeur in staat van faillissement komt te verkeren, surseance van betaling ten opzichte van haar wordt uitgesproken, onderbewindstelling, beslaglegging.	haalt. Als de distributeur van eigenaar wisselt en dit invloed heeft op de overeenkomst.			
--	---	---	--	--	--	--

	Materiële verplichting geschonden door distributeur (niet uitsluitend) als: -Niet voldoet aan enige minimumafnameverplichting - na aangetekende brief te zijn aangemaand dan alsnog niet te betalingsverplichting nakomen - Distributeur schade berokkent aan de belangen of reputatie van de leverancier of product -Distributeur schendt intellectueel eigendomsrecht					
--	---	--	--	--	--	--

	- distributeur enige van zijn verplichten schendt zoals bedoeld in de artikelen..... . Materiële verplichting geschonden door leverancier als: -leverancier de exclusiviteit schendt van de distributeur -leverancier schade berokkent aan de belangen of de reputatie van distributeur - leverancier enige van zijn verplichtingen schendt zoals bedoeld in de artikelen.....					
--	--	--	--	--	--	--

Vergoeding	De distributeur zou na beëindiging alle klanten aan de leverancier overdragen. De distributeur is niet gerechtigd tot enige compensatie voor goodwill, verlies aan inkomsten of enige andere vorm van schade die samenhangt met de beëindiging van de overeenkomst.			Geen goodwillvergoeding of een vergoeding voor gedane investeringen.	Nog niet verkochte goederen terugbetalen aan leverancier. Vordering van leverancier die nog niet verschuldigd zijn, worden na beëindiging alsnog verschuldigd.	Vergoeding voor verloren winst bij belangrijke reden tot het moment waarop de volgende normale beëindiging mogelijk was.
------------	---	--	--	--	--	--

Bronnen:

Model 1: E.H. Pijnacker Hordijk, 'Distributieovereenkomst', *MvdR* 2014/1.013.

Model 2: 'Distributieovereenkomst', *gratismodel* 16 december 2017, gratismodel.nl (zoek op: *Distributieovereenkomst Pantser advocaten*).

model 3: 'Distribution Agreement', *upcounsel* 16 december 2017, upcounsel.com (zoek op: *Distribution Agreement*).

model 4: 'Exclusive distribution agreement', *CSEN* 16 december 2017, csen.com (zoek op *Distribution Agreement*).

model 5: 'Vertriebsvertrag', *wasserman-werbetechnik* 16 december 2017, wasserman-werbetechnik.com (zoek op: Vertriebsvertrag).

model 6: 'Distributionvertrag', *rwi* 2004.

Bijlage 5: contractbepalingen

De volgende bepalingen kunnen opgenomen worden in de distributieovereenkomsten van Movexx International.¹

Artikel 1 Duur en beëindiging

1. Deze overeenkomst treedt in werking met ingang van <datum> en is gesloten voor onbepaalde tijd.
2. Deze distributieovereenkomst kan door beide partijen worden opgezegd met inachtneming van een opzegtermijn van zes maanden. De overeenkomst kan niet eerder worden opgezegd dan één jaar na het afsluiten van deze distributieovereenkomst.

Artikel 2 Vroegtijdige beëindiging

Beide partijen kunnen deze overeenkomst bij aangetekende brief met onmiddellijke werking opzeggen in de volgende gevallen:

- a. Als de andere partij in staat van faillissement wordt verklaard, aan haar is, al dan niet voorlopig, surseance van betaling verleend, op de andere partij is een andere gelijksoortige regeling van toepassing geworden of op de andere partij heeft anderszins geheel of gedeeltelijke het vrije beheer of de vrije beschikking over haar vermogen verloren, een en ander ongeacht of die toestand onherroepelijk is.
- b. De andere partij is opgehouden te bestaan of ontbonden
- c. Als de andere partij tekortgeschoten is in de nakoming van een materiële verplichting van deze overeenkomst dan wel een van de afzonderlijke koop/verkoopovereenkomsten die in verband hiermee zullen worden gesloten.

Artikel 3 Materiële verplichting

1. Distributeur wordt geacht in ieder geval, maar niet uitsluitend, een materiële verplichting onder deze overeenkomst te hebben geschonden als bedoeld in artikel 2 onder c indien:
 - a. Distributeur niet voldoet aan minimaal 60% van de minimale afnameverplichting
 - b. Distributeur schade berokkent aan de belangen of de reputatie van de leverancier of van enig product.
 - c. Distributeur enig intellectueel eigendomsrecht van de leverancier schendt.
2. Leverancier wordt geacht in ieder geval, maar niet uitsluitend, een materiële verplichting onder deze overeenkomst te hebben geschonden indien:
 - a. Leverancier schade berokkent aan de belangen of de reputatie van distributeur

¹ gebaseerd op E.H. Pijnacker Hordijk, 'Distributieovereenkomst', *MvdR* 2014/1.013.

Bijlage 6: Hoge Raad SNU Stedin/ Gemeente de Ronde Venen

Het arrest van de Hoge Raad gaat over het bedrijf SNU Stedin. SNU Stedin is een bedrijf dat leidingen in de grond exploiteert voor de gemeente de Ronde Venen op basis van twee overeenkomsten. Beide overeenkomsten zijn voor onbepaalde tijd en kennen geen opzegbeding. Op een gegeven moment was de overeenkomst verouderd en wilde de gemeente de overeenkomst beëindigen om een nieuwe overeenkomst met een nieuwe regeling op te stellen. In de oude regeling was het namelijk zo dat de gemeente de kosten droeg voor de leidingen die om wat voor reden dan ook moesten worden verlegd of verplaatst. In de nieuwe regeling zou het zo zijn dat de eigenaar van de leiding zelf deze kosten moest betalen. De vraag die in deze zaak speelde was of het mogelijk was om een duurovereenkomst van onbepaalde tijd op te zeggen, als er hierover niets was geregeld in de overeenkomst zelf.

De rechter heeft daarover het volgende overwogen.

"... of en, zo ja, onder welke voorwaarden een duurovereenkomst die is aangegaan voor onbepaalde tijd opzegbaar is, wordt bepaald door de inhoud daarvan en door de van toepassing zijnde wettelijke bepalingen. Indien, zoals hier, wet en overeenkomst niet voorzien in een regeling van de opzegging, geldt dat de overeenkomst in beginsel opzegbaar is. De eisen van redelijkheid en billijkheid kunnen in verband met de aard en inhoud van de overeenkomst en de omstandigheden van het geval meebrengen dat opzegging slechts mogelijk is indien een voldoende zwaarwegende grond voor de opzegging bestaat. Uit diezelfde eisen kan, eveneens in verband met de aard en inhoud van de overeenkomst en de omstandigheden van het geval, voortvloeien dat een bepaalde opzegtermijn in acht moet worden genomen of dat de opzegging gepaard moet gaan met het aanbod tot betaling van een vergoeding..."

Uit het arrest is dus gebleken dat een duurovereenkomst voor onbepaalde tijd opzegbaar is. De eisen van redelijkheid en billijkheid kunnen met zich meebrengen dat voor de opzegging een voldoende zwaarwegende grond moet bestaan of dat er een opzegtermijn in acht moet worden genomen.

Bijlage 7: Distributieovereenkomst Movexx International

Dealer Agreement

between

Movexx International BV

and

Dealer

Wiltonstraat 61-63

Adres

3905 KW Veenendaal

Postcode

The Netherlands

Land

(also referred to as "MOVEXX")

(also referred to as "COMPANY")

VAT number of COMPANY is: _____

This agreement concerns the sales of MOVEXX electrical push and pull equipment (excl. AGV machines)

The sales area is Land (and is limited to the automotive market segment). Movexx reserves the right to deal with global customers (Key Accounts) in a direct way, but will inform and include the local dealer.

This agreement supersedes all prior agreements. This agreement shall be fixed for a period of 3 years commencing datum. After this period, the agreement is automatically renewed for a further period of one year, unless either party terminates the agreement in writing with 6 months advance notice.

In case of discontinuation of COMPANY, this contract will be dissolved.

Deliverables

COMPANY commits to:

active marketing and sales of the complete MOVEXX range of products through direct sales, participation in trade shows, etc.

promotion of the MOVEXX brand

promoting MOVEXX on its company website

preparing and submitting an annual sales plan

communicating the names and contact information of (potential) MOVEXX customers to MOVEXX

informing MOVEXX about market trends and requirements, as well as any competitor information

providing preventive and corrective technical service of MOVEXX equipment, either supplied by COMPANY or through other parties

refraining from selling competitors' products

refraining from undertaking sales activities outside the contractual agreed area

MOVEXX works with a "pipeline-model". This means, fills the Movexx Action-tracker with current projects, and has contact with MOVEXX about the progress/changes in projects at least once a month.

MOVEXX commits to:

delivering standard equipment and peripheral parts

delivering customized equipment and peripheral parts upon technical and commercial feasibility check and confirmation

continuous development and improvement of equipment and associated parts

providing support through up-to-date product information and training

providing technical support, including documentation and a programming unit

communicating contact information of interested customers to COMPANY

inserting contact information of COMPANY on the MOVEXX website

Pricing and Terms of Payment

Prices list : will be annually defined and published by MOVEXX

Dealer discount: 30% of price list

Terms of delivery : ex-works Veenendaal, The Netherlands

Terms of payment : 30 days net

Warranty : 1 year (excluding batteries)

All our quotations, all orders placed with MOVEXX and all contracts concluded with MOVEXX are subject to the METAALUNIECONDITIONS, filed with the registrar of the District Court of Rotterdam, as stipulated in the latest text lodged with the said court.

The conditions of delivery and payment will be sent to you upon request

Sale of Goods (CIGS) is not applicable, nor is any other international regulation the exclusion of which is permissible.

Only the civil court that has jurisdiction in the place of establishment of the contractor may take cognizance of disputes, unless this would be contrary to peremptory law. The contractor may deviate from this rule of jurisdiction and apply the statutory rules governing jurisdiction. The parties may agree a different form of dispute resolution such as arbitration or mediation.

This dealer agreement falls under the Dutch law, rights and regulations.

Agreement concluded and duly signed at plaats

Datum

Movexx International BV

Dealer

Naam

Naam

Functie

Functie

Bijlage 8: Telefoongesprek Thomas Schwab

Telefoongesprek met Thomas Schwab van advocatenkantoor Winheller op 23 december 2017.

Tijdens dit telefoongesprek heb ik de vraag gesteld of het mogelijk is om in Duitsland een overeenkomst stilzwijgend kan verlengen en zo ja hoe dat geregeld wordt in het Duitse recht.

Als antwoord kreeg ik het volgende:

Normalerweise, darf ich das nicht sagen, aber in Bezug auf die Weihnachten, möchte ich das gerne sagen. Es ist wie dir vereinbart hatte. Also, es ist nicht möglich das einen Vertrag plötzlich unbestimmte Zeit wird. Also, das Vertrag ist immer von bestimmte Zeit, bis Sie etwas anders vereinbaren.

Vertaald komt dit op het volgende neer:

Normaal mag ik dit niet zeggen, maar met Kerst in gedachte, wil ik hier graag wat over zeggen. Het is zoals je het hebt afgesproken met de nadere partij. Dus, het is niet mogelijk dat uw overeenkomst opeens overgaat naar onbepaalde tijd. De overeenkomst is van bepaalde tijd, totdat je iets overeenkomt.

Bijlage 9: Uitspraak Volvo Car Germany

Volvo Car Germany is een uitspraak waar om een prejudiciële beslissing is gevraagd.² Het betreft de uitleg van artikel 18 sub a van richtlijn 86/653/EEG van de Raad inzake de coördinatie van de wetgevingen van de lidstaten inzake zelfstandige handelsagenten. Het oorspronkelijke geding was tussen Volvo Car Germany en Autohof Weidensdorf GmbH (AHW) inzake aanspraken van AHW op een vergoeding en op voldoening van creditnota's. AHW was hierbij de dealer, Volvo de leverancier. Tijdens de prejudiciële vraag wordt ook de nationale regelgeving behandeld. De vraag was of de wetgeving die normaal geldt voor een handelsagent, overeenkomstig van toepassing kon worden verklaard op een distributieovereenkomst. In de uitspraak komt naar voren dat er bepaalde artikelen zijn die normaal voor een handelsagent gelden die ook overeenkomst van toepassing worden verklaard op een distributieovereenkomst. Twee belangrijke artikelen die van overeenkomstige toepassing zijn verklaard zijn artikel 89a HGB en artikel 89b HGB. Artikel 89a HGB vermeldt dat elke partij een distributieovereenkomst op kan zeggen om gewichtige redenen zonder inachtneming van de opzegtermijn. Dit recht kan dan ook niet worden uitgesloten of beperkt in de overeenkomst. In artikel 89b HGB is geregeld dat een gepaste vergoeding aan een handelsagent moet worden betaald als deze vergoeding billijk is, gelet op alle omstandigheden. Dit betekent dus dat ook een distributeur een redelijke vergoeding voor goodwill zou kunnen ontvangen bij de beëindiging van de overeenkomst. Deze uitspraak heeft er dus voor gezorgd dat een distributeur mogelijk een goodwillvergoeding moet ontvangen van de leverancier na beëindiging van de distributieovereenkomst. Dit geldt dan in Duitsland.

² HvJ EU 28 oktober 2010, c203/09 (Volvo Car Germany).